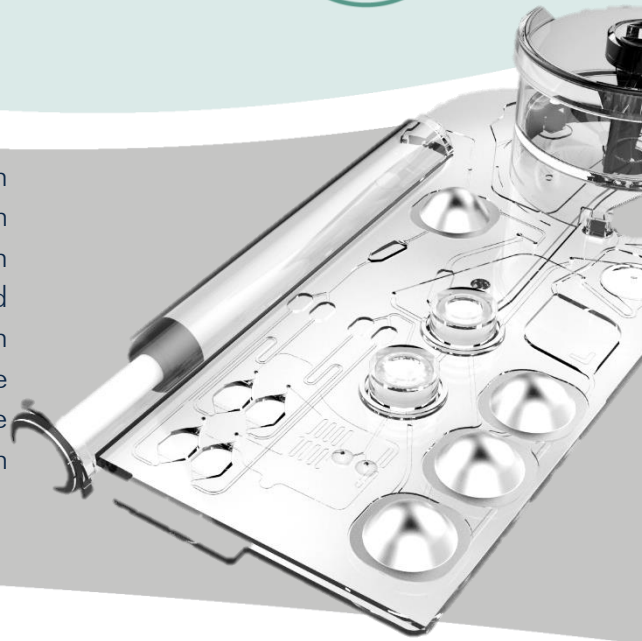


microfluidic ChipShop ist das international führende Unternehmen im Bereich „Lab-on-a-Chip“ und bedient mit einem umfangreichen Standardsortiment als auch maßgeschneiderten Kundenlösungen sowohl die Branchengrößen als auch innovative Mittelständler und Technologie-Start-ups. Enge Kooperationen mit der weltweiten Forschungselite sind Bestandteil der Unternehmensphilosophie. Die gesamte Wertschöpfungskette von der Forschung über die Entwicklung und Produktion der Kunststoffeinwegprodukte als auch der entsprechenden Betriebsgeräte findet am Standort Jena statt.



Zur Verstärkung unseres Marketing- und Vertriebsteams suchen wir eine/n engagierte/n und begeisterungsfähige/n Kollegen/Kollegin als:

Key-Account-Manager (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Kundenkorrespondenz
- Betreuung und Koordination von Kundenprojekten
- Erarbeitung kundenindividueller Lösungsansätze
- Projektassistenz in Entwicklungsprojekten
- Betreuung unserer Distributoren
- Veranstaltungsplanung & Außendarstellung des Unternehmens

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes naturwissenschaftliches oder ingenieurtechnisches Studium
- Hervorragende Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Präsentationserfahrung & Freude an interner und externer Kommunikation
- Reisebereitschaft im In- und Ausland
- Souveräner Umgang mit MS Office
- Grundkenntnisse im Projekt- und Qualitätsmanagement (ISO 9001, ISO 13485) und regulatorischen Anforderungen sind von Vorteil
- Erfahrung mit Warenwirtschaftssystemen, vorzugsweise SAGE sind hilfreich

Da unterschiedlichste Technologien und Kompetenzen für diese Tätigkeit notwendig sind, bieten wir eine umfassende Einarbeitung und entsprechende Schulungen. Ein innovatives Team, eigene Gestaltungsspielräume und ein unbefristeter Arbeitsvertrag erwarten Sie bei uns.

Interesse & Begeisterung für ein spannendes Thema – dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung an:

Recruitment@microfluidic-ChipShop.com